

台商在大陸與東南亞的經營挑戰與稅務對策



2025 年 4 月，美國前總統川普重啟「對等關稅」政策，除中國以外，涵蓋日本、歐盟、越南等多國。

隨著美國重新祭出對等關稅政策，全球供應鏈重新洗牌。

受其影響，在中國設廠或透過東南亞出口美國的台商，將面臨：

1. 出口稅率上升 / 成本墊高
2. 原產地證明 (CO) 與轉單申報壓力
3. 關鍵零組件與物流時效受限

服務台商 × 洞察政策 × 協助布局境外經營

【專題通報】關稅戰升溫！台商在大陸與東南亞的經營挑戰與稅務對策

2025 年 4 月，美國前總統川普重啟「對等關稅」政策，除中國以外，涵蓋日本、歐盟、越南等多國。

隨著美國重新祭出對等關稅政策，全球供應鏈重新洗牌。

台商在中國大陸設廠、越南與東南亞布局的風險與壓力快速升溫。

美國對等關稅衝擊擴大，兩岸與東協台商面臨三大挑戰

受其影響，在中國大陸設廠或透過東南亞出口美國的台商，將面臨：

1. 出口稅率上升 / 成本墊高
2. 原產地證明 (CO) 與轉單申報壓力
3. 關鍵零組件與物流時效受限

根據報導，政府研擬調整關稅配套並協助部分產業回台設廠；惟對於已深耕大陸 / 東協的企業而言，風險管理與租稅規劃將是當務之急。

✦ 台商影響分析與對應建議

區域	面臨挑戰	建議應對方向
中國大陸	美方關稅擴大、外資減少、內需疲弱	- 調整產品出口流向 - 建立境外中轉或改為內銷布局
東南亞 (越南、泰國)	成本上升、基礎建設未臻成熟、法令不透明	- 強化移轉訂價與原產地文件準備 - 考量以星馬為控股樞紐
台灣總部	接單回流但面臨高用工與能源成本	- 整合海外資金匯回計畫 - 評估境內所得與 CFC 揭露

✦ 台商經營現況分析

區域	面臨壓力	潛在機會
中國大陸	成本上升、出口稅率受壓、產線需重新評估	內需市場仍大、區域內轉單可行
越南、泰國	生產分散化風險 (供應鏈不完整)、基礎建設尚在建置	歐盟 / 美國關稅優惠較佳、租稅鼓勵進駐
台灣本地	接單回流但缺工、能耗限額等挑戰	高附加價值、研發設計回台可能性高

綜合觀點 |

◆ 製造型台商：

- 若在中國 / 越南設有產線，應重新盤點出口目的地與申報邏輯。
- 依不同出口市場設立獨立貿易公司或中轉平台，有助關稅優化。

◆ 控股架構設計：

- 可考慮以新加坡或荷蘭為地區控股平台，減輕股利稅負與資金調撥障礙。
- 需於當地實體召開，並建議安排財務 / 策略中心功能。

◆ 個人與家族資產管理：

- 留意境外子公司盈餘若未配回，應依法列為 CFC 所得。
- 如預期匯率波動，諮詢銀行專家考慮以新幣、日圓為短期對沖選項。

◆ 對大陸設廠台商：

- 評估出口美國比重高的產品是否有替代產地或申報方式
- 重新審視「中國作為最終出口地」的營運安排
- 對於從中國出口轉至東協的報關、原產地證明 (CO Form E) 需確保合規

◆ 對東協設點企業：

- 檢視是否符合「實質經營條件」以獲當地租稅優惠
- 善用台灣與新加坡或越南間租稅協定進行股權與資金安排
- 應建立「價格轉讓報告」或經濟實質報告文件，避免未來遭受課稅挑戰

◆ 對規劃控股架構的企業 / 家族辦公室：

- 利用新加坡或荷蘭作為控股平台整合東協與中國資源
- 控股公司應符合「實際管理地」與董事會會議地安排，提升租稅居民認定正當性

租稅提醒

- CFC 首年查核重點：資金未實際配回、無實質營運或董事名義掛名者，風險較高
- 跨國交易建議建檔：應建立報價邏輯、轉讓定價報告與實質營運證明
- 境外利得課稅：許多東協國家對特定營收模式課稅寬嚴不一，需個案審核
- 境外金流調撥應備齊用途與稅務憑證：銀行審查更嚴，建議搭配股東會紀錄或租稅報告備查。

 歡迎聯繫我們，進行跨國架構健檢與專案輔導  台北 | 台中 | 高雄 | 新加坡

 官網：www.allway-obu.com  官方 LINE：@tjn7601l